



Feliciano González #58
Artículo 27 Constitucional
Morelia, Mich.
iq@iqproductos.com

PLAN DE ACCION

Iniciar su propio negocio, puede ser sencillo, simple y divertido. Esta guía de éxito simplificada, está pensada para ayudarle a comenzar y a alcanzar sus primeras metas con iQ Herbal Products en solo 7 días.

Día Programa de actividades para la primera semana

Domingo Crear una lista de 40 posibles clientes.

Lunes Enviar información a mis posibles clientes e invitados a la presentación.

Martes Hacer llamadas de oportunidad.

Miércoles Estudiar los productos, el sitio Web y los materiales gráficos.

Jueves Contactar nuevamente con las personas que invite para confirmar su asistencia.

Viernes Preparar y organizar todo para mi demostración.

Sábado Lograr mi primera presentación.

ADV201904



IQ Productos Oficial



443 382 3564



REV. MABO202006

iqproductos.com.mx



Feliciano González #58
 Artículo 27 Constitucional
 Morelia, Mich.
 iq@iqproductos.com

METAS

Mi meta en iQ Herbal Products los primeros 7 días:

Mi meta en iQ Herbal Products a los 30 días:

Mi meta en iQ Herbal Products a los 60 días:

Mi meta en iQ Herbal Products a los 90 días:

¿Razón por la que elegí la oportunidad de iQ Herbal Products?

- Quiero ganar más dinero.
- Quiero más tiempo libre.
- Quiero ayudar a la gente a tener una mejor salud y calidad de Vida.
- Quiero marcar una diferencia en el mundo.
- Quiero ser mi propio jefe.
- Quiero ayudar a otras personas a lograr el éxito.
- Quiero formar parte de una empresa que me valore y apoye.

ADV201904



IQ Productos Oficial



443 382 3564



REV. MABO202006

iqproductos.com.mx

5 PASOS FÁCILES PARA PLANIFICAR SU PRIMERA PRESENTACIÓN DE NEGOCIO

1) Cree su lista

- ¿Quiénes son las 40 personas que mejor conoce?
- ¿Quién estará interesado en ganar dinero extra?
- ¿A quién le apasiona la salud y el bienestar?

2) Programe su presentación con tiempo (de 4 a 7 días antes), para que la coordine con su patrocinador.

3) Antes de que realice la presentación, envíe a cada persona una invitación, así como un enlace al sitio web de iQ Herbal Products (<https://iqproductos.com.mx/>), para que puedan ver los productos e información de los mismos.

4) Haga el seguimiento y promocione su presentación de iQ Herbal Products como un plan que ayudara a cambiar su estado de salud física, emocional y mental, creando una atmosfera insuperable en calidad de vida.

5) Prepárese para su presentación. Tenga todo organizado y preparado con su patrocinador unos días antes de realizar la presentación. Es recomendable que usted y su patrocinador ensayen la presentación previamente, para asegurar que la charla será un éxito.

- Tarjetas de presentación / publicidad.
- Video de Bienvenida.
- Una pequeña degustación de algunos productos (recomendamos Power, Alcalin, Café Organico, Fibra Activa).
- Listas de precios y catálogos.
- Presentación (power point, video, etc.).
- Formulario de salud.
- Folletos iQ.
- Conexión a internet.

¡LISTO PARA REALIZAR SU PRESENTACION!

COMO HACER TU PRESENTACION CON ÉXITO

1. Presentación y Agradecimiento

Comience, junto con su patrocinador, agradeciendo a los invitados su presencia y contando su experiencia personal con los productos de iQ Herbal Products

2. Video de oportunidad de iQ Herbal Products

El video, es un poderoso recurso para captar la atención de las personas desde el inicio de la presentación, este video y todos los demás están disponibles para su descarga desde nuestro sitio web.

3. Muestra de productos y testimonios

Al iniciar la presentación de iQ Herbal Products, ofrezca a cada asistente una prueba de alguno de los productos (siempre acompañada con agua), para darles tiempo de ver cambios en algunos de ellos y puedan compartir su experiencia con el producto después de haberlos consumido por primera vez (debido a la velocidad de acción de los productos, más del 90% de las personas sentirán los cambios favorables y benéficos de estos).

4. Presentación (Power Point o video)

Permita a su patrocinador dar la presentación, ya sea en Power Point o video, utilizando un proyector o documentación impresa en una carpeta para dar una mejor explicación.

5. Inscripción de los invitados

Presente a los invitados los paquetes de inscripción (SOCIO, EJECUTIVO Y BELEZA), para que, los que estén interesados en obtener un descuento o desarrollar el negocio, se inscriban y seleccionen el paquete que más les parezca.

Sugerencia: Procure que la presentación no dure más de 45 minutos, para mantener el interés de los asistentes.

INVITACIONES

Teléfono:

“Hola (nombre de su conocido), llamo porque me ha sucedido algo extraordinario y quería compartirlo contigo, no tengo mucho tiempo, pero pensé que podría interesarte conocer lo que me ha ayudado a solucionar mis problemas de (problemas de salud, casación, etc.), voy a hacer una reunión en (especifique el lugar de la reunión), el día (especifique la fecha) a las (especifique la hora) para contarte más, espero contar contigo”.

WhatsApp:

“Quería comentarte rápidamente que algo increíble me ha sucedido y pensé que te interesaría saberlo, ya sabes que mi estado de salud (o económico) no ha sido el mejor estos últimos años, lo sorprendente, es que hace poco me presentaron una línea de productos para la salud que son fáciles de usar y me he sentido super bien, esto me ha entusiasmado tanto que he decidido organizar una reunión el día (agregue la fecha), a las (agregue la hora), para contarles algo más de mi historia y me gustaría estuvieras presente. Te espero.”

“Hola (nombre de su conocido), quería comentarte rápidamente que me ha sucedido algo muy bueno y pensé que te podría interesar, ya sabes que he sufrido algunos problemas de salud durante las últimas fechas. Lo asombroso es que hace poco probé un producto increíble que me quito el dolor por competo y, lo interesante, es que no es un medicamento. Esto me llamo mucho la atención y decidí organizar una reunión el día (agregue la fecha), a las (agregue la hora), para contarles algo más de la experiencia que tenido con estos maravillosos productos 100% orgánicos y me gustaría que vinieras y los conozcas. espero estés presente, te espero... Me avisas”.

Ejemplos de descripción del producto:

- “...un sistema de uso muy sencillo y que me ha brindado un mejor estado de salud y energía”
- “...son fórmulas nutricionales naturales que actúan en cuestión de minutos después de consumirlas”

Sugerencias:

- Sonreír mientras está hablando por teléfono, dado que la persona con la que habla no ve su expresión facial, sonreír ayuda a sonar más alegre, amigable y entusiasmado.
- Procure que su llamada sea breve, **mencionar desde el principio que “no tiene mucho tiempo”**, ayudara a que la persona con quien hable este más abierta a escuchar lo que usted tenga para decir, ya que sabe que no le va ocupar mucho de su tiempo.
- Enviar un WhatsApp con información de productos, pagina web (<https://iqproductos.com.mx/>) y/o videos.